panpharma

Revista da Panpharma direcionada ao farmacêutico

Ed. nº 70 | Abril/Maio 2020

www.panpharma.com.br

LA ROCHE-POSAY
LABORATOIRE DERMATOLOGIQUE

LIMPEZA FACIAL É NO ANO INTEIRO!

TODA ROTINA DE CUIDADOS COM A PELE **COMEÇA COM LIMPEZA.**

EFFACLAR | A LINHA EXPERT EM PELE OLEOSA

EFFACLAR
CONCENTRADO

LIMPEZA PROFUNDA ANTIOLEOSIDADE

EFFACLAR
ALTA TOLERÂNCIA

LIMPEZA SUAVE ANTIOLEOSIDADE

EM FOCO

Inverno
Dos medicamentos à categoria de HB, a estação é uma grande alavancadora de vendas

O SEU PDV

Aproveite o Dia Nacional do Medicamento Genérico para trazer mais ganhos para sua loja

PANPHARMA COM VOCÊ

Portal Panpharma: um mundo de serviços para facilitar o dia a dia da sua farmácia

Pedido Eletrônico
ePan2.0
+ agilidade e autonomia

Download no site
www.panpharma.com.br

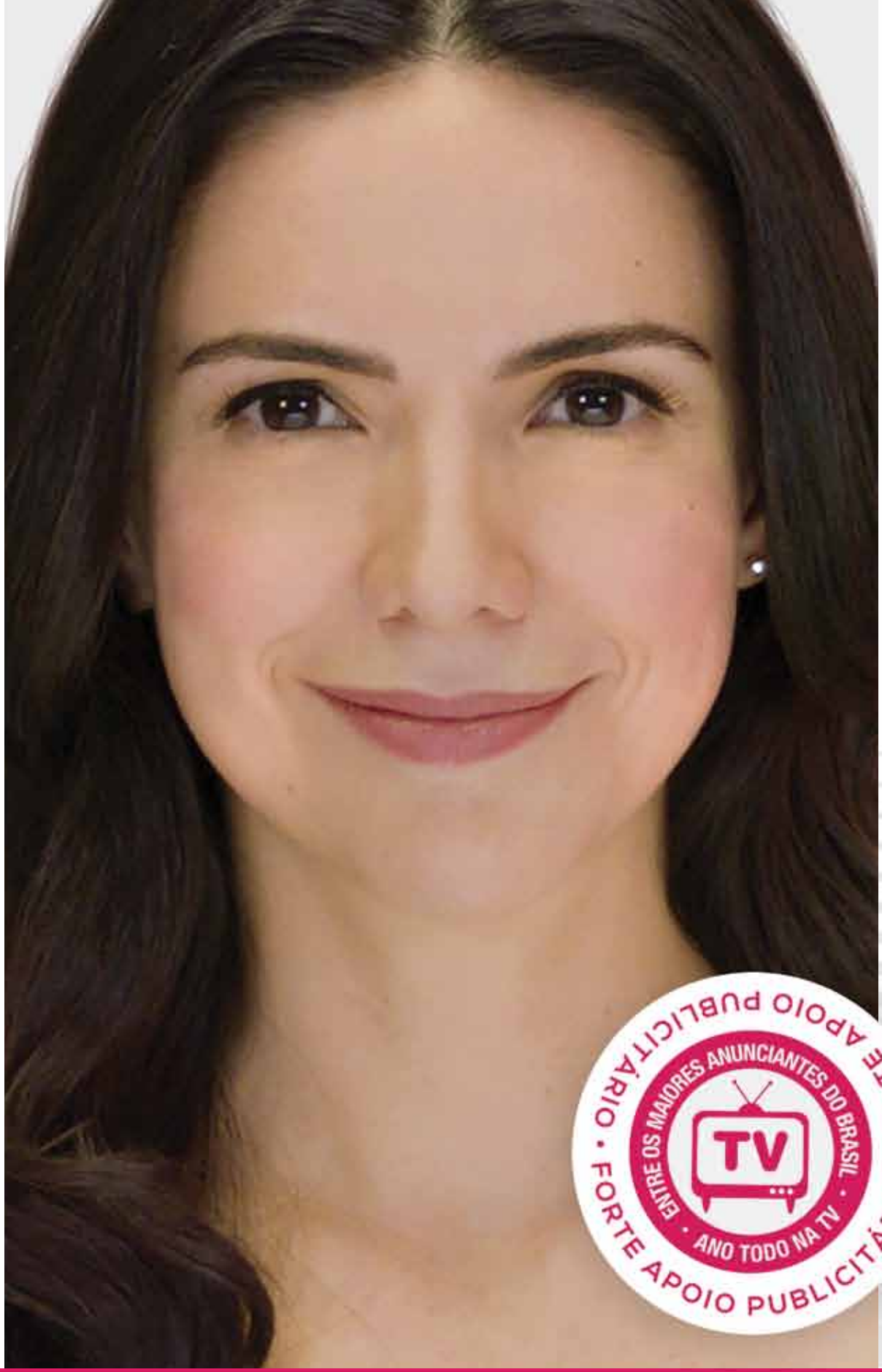
Suporte ePan
0800 702 1700

Baixe também o ePan Mobile!

E MAIS: MERCADO | ESPAÇO DA FARMÁCIA | ORIENTAÇÃO FARMACÊUTICA

MÃE É TUDO IGUAL, MAS NEM TODOS OS CUIDADOS SÃO OS MESMOS!

CICATRICURE TEM UMA LINHA COMPLETA PARA ATENDER AS NECESSIDADES DE CADA UMA DELAS.



NESTE MÊS DAS MÃES OFEREÇA **Cicatricure**

EDIÇÃO 70 | Abril/Maio 2020

MARKETING
Nathalia Satt | Marina Szuminski

PROJETO GRÁFICO
Thatto Comunicação

JORNALISTA RESPONSÁVEL
Flávia Cunha - MTb: 0079663/SP

FALE CONOSCO
marketing@panpharma.com.br

IMPRESSÃO
Quatrocor Gráfica e Editora

TIRAGEM
30.000 exemplares

ACESSE NOSSO SITE
www.panpharma.com.br

A Revista Panpharma é uma publicação bimestral, dirigida e distribuída exclusivamente aos farmacêuticos das farmácias e drogarias clientes da Panpharma. Artigos, conceitos e opiniões publicados, não refletem necessariamente o ponto de vista da empresa, e são de responsabilidade de seus respectivos autores. A responsabilidade dos anúncios publicados é exclusivamente do anunciante.

EPAN MOBILE

As melhores oportunidades na palma da sua mão. Baixe já:

editorial

A Revista Panpharma está de cara nova!

Bem-vindo à nova Revista Panpharma. Agora, você contará com um projeto mais moderno, editorias diferenciadas, mas sempre com conteúdo relevante para o seu negócio. Confira alguns destaques.

Nesta edição, preparamos uma matéria para deixar a sua loja completa para o inverno. Veja todos os detalhes na seção Em Foco.

E por falar na estação, vale conferir as dicas de como trabalhar área do balcão de maneira assertiva. Lembre-se que na temporada mais fria do ano, a busca por medicamentos aumenta.

Não perca também a segunda parte do nosso especial Bem-estar e Beleza na qual falamos sobre a importância de uma boa saúde intestinal.

Esperamos que você goste do novo projeto. Elaboramos com muito carinho pensando no desenvolvimento do seu varejo.

Até a próxima edição!
Boa leitura e boas vendas

06

Orientação Farmacêutica
O bom funcionamento do intestino está relacionado a diversas questões de saúde. Oriente seus clientes

Espaço da Farmácia
Trabalhar a área do balcão de medicamentos de forma adequada pode trazer grandes ganhos para sua loja

‹10

14›

Mercado
Conheça mais sobre a estratégia de omnichannel e veja como adequar o seu PDV nesse novo mundo digital

18

As 10+
Dia Mundial da Saúde: 10 ações para você realizar e oferecer mais qualidade de vida ao seu público

Panpharma com Você
O site da Panpharma está mais moderno, rápido e cheio de funcionalidades para simplificar a sua rotina

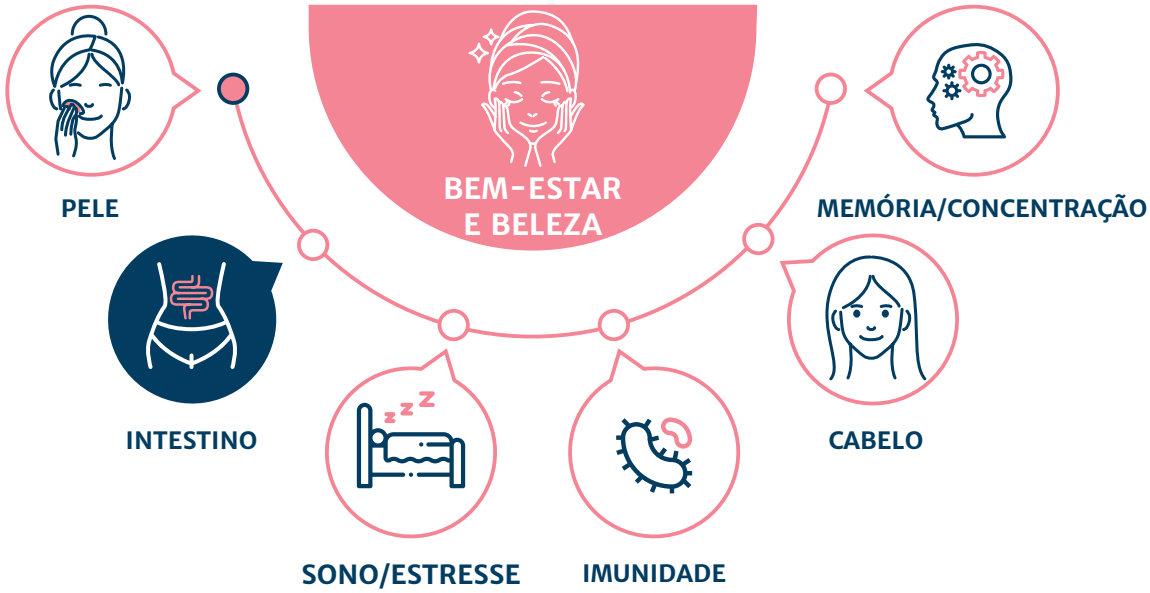
‹20

22›

O seu PDV
A categoria de genéricos pode proporcionar um crescimento consistente para o seu negócio. Invista já

26›

Em Foco
O inverno chega em junho e você já parou para organizar a sua farmácia? Confira todas as dicas



O INTESTINO fica mais preguiçoso no inverno?

As fibras alimentares e os probióticos podem ser a solução para auxiliar o bom funcionamento do intestino

Nessa segunda parte do nosso especial Bem-estar e Beleza, você irá conferir a importância que o intestino tem para a saúde de uma forma geral. Você sabia que o bom funcionamento desse órgão está relacionado à melhora do humor, controle do peso e balanceamento adequado de hormônios entre outros benefícios à saúde?

Mas, durante o inverno o intestino pode ter um funcionamento atípico comparado a outras épocas do ano. Isso ocorre, pois durante a estação o consumo de alguns tipos de alimentos como frutas e verduras é reduzido, além da menor ingestão de água do que o habitual.

Dessa forma, algumas suplementações, aliadas a correta ingestão de líquidos, pode contribuir com o bom funcionamento intestinal.

Confira quais são elas, oriente seus clientes e abasteça sua farmácia!

Fibras: aliadas do intestino

As fibras alimentares podem ser definidas como carboidratos de origem vegetal que não podem ser quebrados durante o processo de digestão, podendo ser solúveis ou insolúveis em água:

- **Solúveis**
  Servem como uma espécie de "alimento" para as bactérias boas que fazem parte do microbioma bacteriano (o conjunto de bactérias que vivem em harmonia no organismo) e possuem um papel indispensável para o corpo.
- **Insolúveis**
  Facilitam o processo de evacuação porque auxiliam no aumento do volume do bolo fecal, diminuem o tempo de trânsito intestinal. Esse tipo de fibra pode ser encontrado em leguminosas, frutas, vegetais, farelo de trigo e aveia.

Além dessas funções, as fibras estão associadas à melhora dos níveis de glicose no sangue, à redução do risco de desenvolvimento de doenças cardiovasculares e, possivelmente, de obesidade e cânceres do trato gastrointestinal.

O bom funcionamento desse órgão está relacionado à melhora do humor, controle do peso e balanceamento adequado de hormônios entre outros benefícios à saúde

A recomendação do consumo diário de fibras é de 25g. Para atingir esse valor, o ideal é aumentar a ingestão de cereais integrais (que não perdem muita fibra durante sua fabricação) e alimentos de origem vegetal como legumes, verduras folhosas, grãos e leguminosas e frutas, e também ingerir pelo menos dois litros de água por dia.

Alguns processamentos podem diminuir a quantidade de fibra dos alimentos como a cocção de verduras folhosas e a retirada da casca de frutas e legumes. Por mais que as sopas sejam ótimas opções para aquecer no frio, é importante informar aos clientes para não esquecerem de incluir saladas, frutas e bastante água na sua rotina durante a estação. Para aqueles que não conseguem atingir a quantidade recomendada de fibras, o mercado já oferece opções que são seguras e auxiliam a conseguir os benefícios acima de forma mais prática, como nos casos dos suplementos alimentares, principalmente aqueles que combinam polióis (como Maltitol, Lactulose e Lactitol) para potencializar os efeitos desejados. Os polióis são substitutos do açúcar que não causam cáries, têm calorias reduzidas e baixo índice glicêmico.

Probióticos

Os probióticos são microrganismos vivos que, quando administrados em quantidades adequadas, proporcionam benefícios à saúde das pessoas, com a melhora do equilíbrio intestinal e a proliferação de bactérias boas no intestino. Os probióticos podem ser encontrados em alimentos industrializados, como leites fermentados, ou suplementos alimentares.
Estudos sugerem que há mais de 100 trilhões[2] de bactérias presentes no intestino de um ser humano adulto. O médico Abrão Abuhab, Doutor pela Faculdade de Medicina da Universidade de São Paulo (USP) e Gerente Médico da Unidade de Consumer Health da Hypera Pharma, explica que a microbiota, também conhecida como flora intestinal, começa a se formar logo após o parto.

"No primeiro momento, depende de fatores como tipo de parto, aleitamento materno, e interação com o novo mundo fora da barriga da mãe. Mas, posteriormente, será influenciada também pelos hábitos alimentares, atividade física, uso medicações ao longo da vida, entre outras variantes", acrescenta. [3,4,5]

O interesse da população na manutenção da saúde e cuidados pessoais tornou o assunto mais relevante nos últimos anos. Uma busca por ensaios clínicos em humanos no PubMed mostra que foram publicados mais de 1500 ensaios sobre probióticos. A partir dos estudos, inúmeras bactérias, de cepas distintas, com propriedades diferentes foram identificadas. [3,4,5]

"Algumas bactérias têm propriedades singulares que podem explicar sua influência em atividades neurológicas, imunológicas e antimicrobianas, mas estas também podem ser comuns a famílias de bactérias (de diferentes CEPAS). Como, por exemplo, a capacidade de colonizar e equilibrar a flora do intestino, melhorando a saúde do aparelho digestivo", exemplifica Abrão.

Assim, uma vez ingeridos, os probióticos podem ajudar no metabolismo de nutrientes e auxiliar na proteção do intestino contra as bactérias ditas "ruins" devido sua patogenicidade e produção de toxinas[1,6].

Devido a vida corrida, a suplementação de probióticos pode ser uma boa opção para os consumidores, porém é primordial que a ingestão seja combinada com uma alimentação saudável e rica em fibras, que são as principais fontes de alimentos para os probióticos, possibilitando sua sobrevivência no intestino por mais tempo[7].

QUER ABASTECER A SUA FARMÁCIA COM ESSES DOIS TIPOS DE SUPLEMENTAÇÃO?
Entre em contato com a Panpharma, trabalhamos com as principais indústrias de fibras e probióticos para você oferecer as melhores opções aos seus clientes quando se trata de saúde intestinal.

Fonte das informações: EPN Brasil.

Referências: Hypera Pharma - de 1 a 7. 1. Probiotics and prebiotics. World Gastroenterology Organisation Global Guidelines. WGO, 2017. Disponível em:<http://www.worldgastroenterology.org/UserFiles/file/guidelines/probiotics-and-prebiotics-english-2017.pdf>. Acesso em fevereiro, 2019. **2.** Sender R, Fuchs S, Milo R. Revised Estimates for the Number of Human and Bacteria Cells in the Body. PLoS Biol. 2016;14(8):e1002533. **3.** Almeida L.B. et al. Disbiose intestinal. Rev Bras Nutr Clin 2009; 24 (1): 58-65. **4.** Kho ZY, Lal SK. The Human Gut Microbiome - A Potential Controller of Wellness and Disease. Front Microbiol. 2018;9:1835. **5.** Thursby E, Juge N. Introduction to the human gut microbiota. Biochem J. 2017;474(11):1823-1836. **6.** Rondanelli M, Faliva MA, Perna S, et al. Using probiotics in clinical practice: Where are we now? A review of existing meta-analyses. Gut Microbes. 2017;8(6):521-543. **7.** Gibson GR, Roberfroid MB. Dietary modulation of the human colonic microbiota: introducing the concept of prebiotics. J Nutr. 1995;125(6):140. **8.** Coppini LZ, Waitzberg DL, Campos FG, Harb-Gama, A. Fibras alimentares e ácidos graxos de cadeia curta. In Nutrição oral, enteral e parenteral na prática clínica. Editora Atheneu - 5 ed. Rio de Janeiro, 2017. **9.** Dahl WJ, Stewart ML. Position of the Academy of Nutrition and Dietetics: Health Implications of Dietary Fiber. J Acad Nutr Diet. 2015 Nov;115(11):1861-70. doi: 10.1016/j.jand.2015.09.003. **10.** Institute of Medicine. Dietary Reference Intakes for Energy, Carbohydrate. Fiber, Fat, Fatty Acids, Cholesterol, Protein, and Amino Acids (2002/2005). Washington, 2005. **11.** Veronese N, Solmi M, Caruso MG, Giannelli G, Osella AR, Evangelou E, Maggi S, Fontana L, Stubbs B, Tzoulaki I. Dietary fiber and health outcomes: an umbrella review of systematic reviews and eta-analyses. Am J Clin Nutr. 2018 Mar 1;107(3):436-444. doi: 10.1093/ajcn/nqx082. **12.** Mudgil D, Barak S. Composition, properties and health benefits of indigestible carbohydrate polymers as dietary fiber: a review. Int J Biol Macromol. 2013 Oct;61:1-6. doi: 10.1016/j.ijbiomac.2013.06.044. Epub 2013 Jul 2. **13.** Ning H, Van Horn L, Shay C, Lloyd-Jones DM, ScM , Associations of Dietary Fiber Intake with Long-Term Predicted Cardiovascular Disease Risk and C-Reactive Protein Levels (From the National Health and Nutrition Examination Survey Data [2005-2010]), The American Journal of Cardiology (2013), doi: 10.1016/j.amjcard.2013.09.020. **14.** United States Department of Agriculture Agricultural Research Service. National Nutrient Database for Standard Reference Legacy Release April, 2018.

O que Johnson's® tem que cuida tão bem?

Tem fórmula tão suave como água pura*

707769
707770
707768
JOHNSON'S® Óleo Recém-nascido 100 ml
JOHNSON'S® Loção Hidratante Recém-nascido 200 ml
JOHNSON'S® Sabonete Líquido Recém-nascido 200 ml

Tem fórmula segura desde o primeiro dia de vida

JOHNSON'S® Condicionador Regular 200 ml
JOHNSON'S® Sabonete Líquido Cabeça aos Pés 400 ml
JOHNSON'S® Sabonete Líquido Refil 180 ml
702270
702286
702257
702262
709673
709827
JOHNSON'S® Shampoo Regular 200 ml
JOHNSON'S® Loção Hidratante Regular 200 ml
JOHNSON'S® Sabonete Glicerinado 80 g

Tem fórmula ainda mais pura com 50% menos ingredientes

715067
JOHNSON'S® Condicionador Cachos dos Sonhos 200 ml
JOHNSON'S® Condicionador Cheirinho Prolongado 400 ml
JOHNSON'S® Creme para Pentear Cachos dos Sonhos 200 ml
702278
702254
705861
715068
JOHNSON'S® Shampoo Cachos dos Sonhos 200 ml
JOHNSON'S® Shampoo Cheirinho Prolongado 200 ml

Tem fórmula para criança com benefício de gente grande

Johnson's pureza que inspira

Trabalhando o balcão de medicamentos em QUATRO PASSOS

Para essa área, menos é sempre mais

Destino nas farmácias, os medicamentos são os maiores responsáveis por levar os clientes ao canal farma, o que torna o balcão de atendimento uma das áreas mais quentes dentro da loja. E por que não aproveitar a vantagem desse espaço para incrementar os seus lucros?

Segundo Camila Dalmédico, gerente de Marketing da Metalfarma, para um ótimo resultado nesse ambiente é imprescindível sempre criar ações que maximizem o seu potencial de vendas, lembrando que a parte estrutural (mobiliários e acessórios) deve ser escolhida com atenção, com quem realmente entende do assunto, para que a exposição e organização das mercadorias proporcionem a facilidade e a flexibilidade que o estabelecimento necessita para um bom gerenciamento.

"Além disso, é preciso posicioná-lo no lugar correto para que o lojista consiga trabalhar suas estratégias comerciais e para que o fluxo de compra seja, de fato, o ideal, trazendo o ganho financeiro que o negócio realmente mereça e possa ter", complementa.

Fonte da imagem: Metalfarma

Como trabalhar o balcão de atendimento em quatro passos e vender mais!

1 Escolha do mobiliário e localização dentro da loja

A escolha do móvel é um aspecto fundamental para alavancar os resultados. Camila destaca duas opções:

BALCÃO VITRINE

Com ou sem vidro na parte frontal, indicados para o atendimento. Quando não tem vidro, esse mobiliário funciona também como uma área de autosserviço ao colocar produtos que os clientes possam adquirir sem ajuda de um funcionário.

BALCÃO TERMINAL

Recomendado para a realização de consultas de preço, cadastros entre outros. Nessa peça, é possível incluir kits de acessórios como os casulos frontais ou torre, desenvolvidos especialmente para a exposição de itens que podem ser comprados além da aquisição já planejada como, por exemplo, os artigos de conveniência, MIPs, produtos sazonais entre outros, proporcionando uma maior rentabilidade para o PDV. "Esses dois modelos são utilizados tanto em lojas grandes quanto nas pequenas. O que irá mudar é a quantidade de cada um, que vai depender tanto da metragem quanto da demanda do varejo", adiciona a gerente de Marketing da Metalfarma.

Com relação à localização, Camila informa que irá depender de uma série de fatores como o formato do prédio, seu posicionamento e o estudo do layout como um todo. Porém, dispor o balcão no fundo da farmácia é a melhor estratégia para que haja uma maior circulação pelo fato dos medicamentos serem um segmento destino, além de gerar, com outras categorias, também bem definidas e organizadas, um fluxo correto de compra.

2 Como e o que expor?

A gerente de Marketing da Metalfarma afirma que para trabalhar bem esse local, antes de mais nada, é importante oferecer um visual limpo e organizado. Por ser uma área quente dentro da farmácia, muitos lojistas acabam colocando vários produtos (e seus materiais de comunicação) no balcão e, o que era para ser destaque, acaba atrapalhando tanto o atendimento quanto o visual, prejudicando as compras por impulso.

Dessa maneira, Camila sugere escolher estrategicamente os itens que ficarão sobre a peça, isto é, aqueles que vale evidenciar, como os kits promocionais ou artigos sazonais. Na parte debaixo, quando fechado, costuma-se expor mercadorias de maior valor agregado e que, de certa forma, dependem das orientações e explicação do balconista para que a aquisição seja efetuada, como os inaladores, medidores de glicose, aferidores de pressão entre outros. Já nas prateleiras que ficam atrás, incluir os medicamentos que precisam de prescrição médica.

É preciso posicioná-lo no lugar correto para que o lojista consiga trabalhar suas estratégias comerciais e para que o fluxo de compra seja, de fato, o ideal, trazendo o ganho financeiro que o negócio realmente mereça e possa ter

3 De olho na sazonalidade

As baixas temperaturas da temporada outono-inverno geram novas necessidades aos consumidores, por isso prevenir a gripe e as típicas doenças respiratórias dessa época do ano tornam-se tarefas primordiais para todas as famílias. Portanto, utilizar o balcão para atender essa demanda é ponto-chave, criando oportunidades de aumentar a saída das vitaminas, xaropes, antigripais, descongestionantes nasais, antitérmicos, antialérgicos, termômetros, inaladores e umidificadores de ar.

"Dados internos de nossos clientes revelam que um produto sazonal, por exemplo, como um protetor de lábios no inverno, quando destacado em ponto extra do balcão, pode ter suas vendas triplicadas", comenta a gerente.

4 Estratégias de vendas certeiras

Para Camila, os profissionais por trás do balcão têm grande influência na compra feita pelos shoppers. Assim, ao criarem uma relação de confiança com o público, entendendo suas necessidades, certamente será mais fácil de atender e até superar as expectativas levando à aquisição de um produto correlato ou em destaque e, consequentemente, ampliando o ticket médio.

A gerente exemplifica: "Se o cliente chega ao estabelecimento se queixando de sintomas de gripe e o balconista ou farmacêutico estiver atento, bem treinado e com disposição para realmente ajudá-lo, muito provavelmente esse indivíduo, que poderia sair da farmácia apenas com um antigripal, sairá também com uma vitamina C, uma caixa de lenços e outros itens para solucionar seu problema. A venda deve ser consultiva, oferecer os correlatos, informar a respeito das promoções, presentes para as datas comemorativas, novos serviços, além das novidades da loja e do mercado. Toda essa consultoria tem peso-chave para fidelização do consumidor".

Outra dica é apostar nos materiais de PDV, mas desde que não haja uma poluição visual que atrapalhe tanto o atendimento quanto a compra por impulso. "Costumamos dizer que sobre o balcão, a máxima 'menos é mais' precisa ser levada a sério!", finaliza a gerente de Marketing da Metalfarma.

Na Panpharma você encontra

Cód. 400961
7891058001155
NOVALGINA 1G
C/10 COMP

Cód. 103646
7896212415618
TYLENOL SINUS
500MG C/24 COMP

Cód. 401226
7891035010866
STREPSILS MEL E
LIMAO C/16 PAST

Cód. 400360
7891142136596
CORISTINA D BLIST
50X4 COMP NOVO

Cód. 401388
7896093001030
VICK VAPORUB
12G C/24

SE PERSISTIREM OS SINTOMAS O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

STREPSILS (Flurbiprofeno). Indicação:pastilhas é indicado para a inflamação da garganta, proporcionando alívio sintomático por até 3 horas. Contraindicação: Hipersensibilidade (alergia) ao flurbiprofeno ou a qualquer componente da fórmula; Pacientes com hipersensibilidade prévia (asma, broncoespasmo, rinite, angioedema [inchaço] ou urticária [coceira]) ao ácido acetilsalicílico ou outros AINES; Existência ou histórico (2 ou mais episódios comprovados) de úlcera péptica ou hemorrágica (feridas no estômago), ou ulceração intestinal (feridas no intestino); Histórico de sangramento ou perfuração gastrointestinal, colite severa (inflamação do intestino), distúrbios hemorrágicos ou hematopoiéticos (do sangue) relacionados a terapia prévia com AINEs; Durante o último trimestre da gravidez; Falência cardíaca, renal ou hepática severas. M.S:1.7390.0003. **TYLENOL® SINUS** (paracetamol e cloridrato de pseudoefedrina)Indicações: Este medicamento é indicado para o alívio temporário dos sintomas decorrentes de gripes, resfriados comuns e sinusites tais como congestão nasal, obstrução nasal, coriza, mal-estar, dores pelo corpo, dor de cabeça, entre outros; e para redução da febre. Contraindicações: Você não deve usar TYLENOL® SINUS® em caso de alergia ao paracetamol, ao cloridrato de pseudoefedrina ou a qualquer componente de sua fórmula. Este medicamento é contraindicado para menores de 12 anos M.S: 1.1236.3427. **VICK VAPORUB®** (levomentol, cânfora, óleo de eucalipto) Indicações: Vick Vaporub® é destinado ao alívio da tosse e do mal-estar muscular que acompanham gripes e resfriados, além da congestão nasal. Contraindicações: Vick Vaporub® não deve ser usado em caso de alergia a qualquer componente da fórmula. M.S:1.0394.0526. **CORISTINA D®** (Ácido Acetilsalicílico + Maleato de Dexclorfeniramina + Cloridrato de Fenilefrina + Cafeína). Indicação: Coristina® D é indicada no tratamento dos sintomas do resfriado comum e da gripe (dor de cabeça, dor no corpo, febre, coriza, espirros e obstrução nasal) Contraindicação: Não utilize Coristina® D se você já teve qualquer alergia ou alguma reação incomum a qualquer um dos componentes da fórmula do produto ou se for portador de glaucoma de ângulo fechado, retenção urinária, pressão alta grave, doença cardíaca coronariana (angina ou infarto), hipertireoidismo (hiperfunção da glândula tireoide), hemofilia, úlcera no estômago ou no duodeno com hemorragia ou transtornos hemorrágicos. M.S:1.7817.0797. **NOVALGINA®** (dipirona monoidratada) Indicações: analgésico e antitérmico. MS:1.1300.0058.

panpharma

LA ROCHE-POSAY
LABORATOIRE DERMATOLOGIQUE

VICHY
LABORATOIRES

LIMPEZA FACIAL

é a porta de entrada para a **categoria dermo.**

66%
de crescimento de dermo no Brasil
vem de limpeza facial

PELE OLEOSA

É O PRINCIPAL **MOTIVO DE IDA AO DERMATO NO BRASIL.**

TEMOS UM POTFÓLIO COMPLETO
para todos os tipos de pele, inclusive acneicas.

!

GRANDES CAMPANHAS DIGITAIS EM MAIO E JUNHO!
Mais de 40M de pessoas impactadas.
ABASTEÇAM SUAS LOJAS!

EFFACLAR
ALTA TOLERÂNCIA

LIMPEZA SUAVE ANTIOLEOSIDADE

- Elimina o excesso de oleosidade em peles sensíveis
- Fórmula de alta tolerância

Cód. 710588 Cód. 701528 Cód. 701527 Cód.715397 Cód.713872 Cód. 705908 Cód. 705907 Cód. 710773

EFFACLAR
CONCENTRADO

LIMPEZA PROFUNDA ANTIOLEOSIDADE

- Desobstrui os poros
- Reduz a oleosidade de forma duradoura
- Eficácia antiácne comprovada

NORMADERM
GEL DE LIMPEZA PROFUNDA

- Elimina o excesso de oleosidade
- Limpa os poros profundamente

Cód. 704062 Cód. 708959 Cód.715396 Cód.715525 Cód. 715524 Cód. 715523

NORMADERM PHYTOSOLUTION
GEL DE LIMPEZA

- Controla oleosidade e a acne
- Limpa os poros profundamente

OMNICHANNEL:
sua farmácia em todos os canais

Conheça mais sobre a estratégia e veja como adequar o seu negócio nesse novo mundo digital

O mundo está cada vez mais conectado. Atualmente é muito difícil achar uma pessoa sem um smartphone em mãos. A 30ª Pesquisa Anual de Administração e Uso de Tecnologia da Informação nas Empresas, realizada pela Fundação Getúlio Vargas de São Paulo (FGV-SP), mostrou que o Brasil já contava com dois dispositivos digitais por habitante, incluindo computadores, notebooks, tablets, além dos smartphones, em 2019.

As compras também estão caminhando mais para o ambiente online. Um estudo realizado pela Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas revelou que 86% dos consumidores conectados fizeram pelo menos uma aquisição pela internet entre junho de 2018 e junho de 2019. Desse número, 67% utilizaram o smartphone para concluir a compra do que desejava. Em segundo lugar na pesquisa, ficaram os notebooks (39%) e, na sequência, os desktops ou PCs (39%).

Tais dados confirmam que o universo digital não pode ser deixado de lado em qualquer negócio, incluindo o varejo farmacêutico, lembrando que tal fator não exclui as lojas físicas. E essa integração entre o online e offline é o que o conceito de omnichannel propõe: unificar o processo de vendas nos mais diversos canais.

O omnichannel é para o meu negócio?

Alexandre Marquezi, professor de E-Commerce e Comportamento do Consumidor Online na Pós-Graduação da ESPM SP, informa que o omnichannel permite ao varejo farma construir novos relacionamentos, gerar novas interações com o público e dar mais visibilidade nos diferentes canais. Outra vantagem é conhecer os consumidores em profundidade, obtendo um maior detalhamento, o que contribui para melhores resultados nas vendas.

Teresa Cristina Zanon, conselheira do Instituto Brasileiro de Executivos de Varejo & Mercado de Consumo (IBEVAR), complementa ressaltando o quanto as pessoas estão mais conectadas e buscando novas alternativas de efetuarem suas aquisições da melhor forma. Assim, a farmácia física precisará adotar uma cultura de inovação em serviços e atendimento para acompanhar essa evolução.

"O cliente atual já é omnichannel, porque ele interage com as marcas e empresas em diferentes lugares, afinal, ele quer facilidade e acesso rápido. A prestação de serviços não pode ser acidental. Agora, com a crescente adoção dos meios digitais pelos consumidores, o uso da estratégia se torna essencial para a jornada do público para que ele tenha uma experiência fluida com a organização", adiciona Teresa.

E-commerce: vale a pena ter um?

Para Teresa, o e-commerce tem como papel ser mais um ambiente de vendas e de relacionamento com o cliente e ressalta que a loja física não será substituída, visto que o mercado tem espaço para todos os tipos de canais e a tomada de decisão do seu local de compras é o shopper quem faz. Os aplicativos também facilitam o acesso para fazer uma consulta, adquirir o produto e/ou serviço que se deseja e, posteriormente, retirar no comércio físico.

"O varejo deverá avaliar seu modelo de negócio e definir se esse é o momento de iniciar um site de vendas ou não, porque exigirá investimentos significativos em tecnologia, logística, armazenagem, entrega, prestação de serviços e atendimento", alerta a conselheira do IBEVAR.

Aplicativos

Atualmente, o mercado já oferece opções de aplicativos que facilitam a vida dos consumidores e ainda ajudam a aumentar as vendas do canal farma. Um deles é o Farmácias APP, solução criada para aproximar farmácias de seus clientes. Com uma plataforma fácil de usar e segura, ajuda o público a economizar tempo e dinheiro, ao comprar online. Com atuação nacional, o Farmácias APP pode ser baixado no celular pelas lojas Google Play e Apple Store ou ainda ser acessado pelo site: www.farmaciasapp.com.br

Comportamento de compra

86% dos consumidores conectados fizeram pelo menos uma aquisição pela internet entre junho de 2018 e junho de 2019

ENTRE ELES:

67% utilizaram o smartphone

39% utilizaram o notebook

39% utilizaram o desktop ou PC

Como aplicar o omnichannel na farmácia?

O professor da ESPM SP explica que a principal questão é a preparação das empresas para essa nova realidade, pois não adianta implementar só para posicionar a marca, sem construir um planejamento cuidadoso.

Dessa forma, aponta que o primeiro passo é compreender em detalhes o perfil dos clientes da farmácia. O objetivo desse levantamento é saber quais canais são desejados pelos consumidores e por quê. Uma vez estabelecido o perfil da loja e do seu público, é preciso analisar a viabilidade da implementação.

"O omnichannel veio para ficar, não há como voltar atrás. As empresas têm a necessidade construir novas plataformas, mas isso deve ser feito com planejamento. Observo uma tendência forte de crescimento do Big Data e de ampliação dos pontos de venda eletrônicos nos estabelecimentos. São exemplos disso os totens com touch screen e os robôs", finaliza.

LANÇAMENTO EXCLUSIVO

panpharma

NEXT®

paracetamol 400 mg
maleato de clorfeniramina 4 mg
cloridrato de fenilefrina 4 mg

ALIVIA OS SINTOMAS DE GRIPES E RESFRIADOS

A PARTIR DE 15 MIN

A MARCA QUE ENTENDE DE GRIPE E DO CONSUMIDOR BRASILEIRO

ENTRE OS MAIORES ANUNCIANTES DO BRASIL
TV
ANO TODO NA TV
FORTE APOIO PUBLICITÁRIO

PREPARE A SUA LOJA PARA O INVERNO E GARANTA DESCONTO COM A

panpharma

404111

Next (PARACETAMOL + MALEATO DE CLORFENIRAMINA + CLORIDRATO DE FENILEFRINA) uso adulto. Indicação: NEXT é indicado no tratamento dos sintomas de gripes e resfriados. NEXT É UM MEDICAMENTO. SEU USO PODE TRAZER RISCOS. PROCURE O MÉDICO E O FARMACÊUTICO. LEIA A BULA. SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO. Para mais informações sobre o produto, ligue para: 0800-770-0556 ou escreva para: sac@geolabmail.com | M.S: 1.0497.1436.001-3 | M.S: 1.0497.1436.003-1|M.S: 1.0497.1436.005-6 | Mar/2020.

ORAQUICK®

AUTOTESTE DE HIV

716349

A AIDS AINDA É COISA SÉRIA!

Em menos de dez anos o índice de HIV aumentou em **21% no Brasil**. O número de casos entre jovens entre 17 a 24 anos **aumentou em 200%**. O exame para a detecção da doença é muito importante para que o portador do vírus inicie de forma rápida o tratamento e evite a disseminação.

ORAQUICK É O AUTOTESTE **ORAL DE HIV** QUE NÃO REQUER SANGUE E ENTREGA O RESULTADO EM **APENAS 20 MINUTOS.**

ALÉM DISSO, É **SEGURO, CONFIDENCIAL** E TEM **99% DE PRECISÃO.**

Dia Mundial da Saúde

10 ações para você realizar em sua farmácia e oferecer mais saúde e qualidade de vida aos seus clientes

Alguns problemas de saúde nem sempre precisam de consulta médica em um primeiro momento. Os farmacêuticos, como profissionais capacitados, são capazes de ajudar (e muito!) as pessoas que chegam até à farmácia, facilitando assim a vida dos seus clientes. Como no dia 07 de abril é celebrado o Dia Mundial da Saúde, o Presidente do Conselho Regional de Farmácia do Estado de São Paulo (CRF-SP), Dr. Marcos Machado, separou 10 ações que os farmacêuticos podem aplicar na rotina da loja. Confira quais são elas e leve mais saúde ao seu público.

1 *Acompanhamento farmacoterapêutico*

Acompanhar o tratamento, o que inclui a avaliação dos medicamentos em utilização, das interações medicamentosa, efeitos colaterais, reações adversas, orientação sobre os melhores horários entre outros.

2 *Serviços farmacêuticos*

É possível realizar a aferição de pressão arterial, temperatura corporal e glicemia capilar com intuito de monitorar e auxiliar no tratamento de doenças crônicas e, quando necessário, encaminhar o indivíduo para atendimento médico.

3 *Campanhas de educação em saúde*

Realização de campanhas com o objetivo de garantir autonomia para o paciente manter-se saudável.

4 *Dispensação de medicamentos*

É muito mais do que a simples e entrega do produto, envolve ainda uma orientação que garante ao público condições para que o uso da medicação seja realizado com qualidade e da forma correta.

5 *Prescrição farmacêutica*

A prescrição farmacêutica está regulamentada pela Resolução do CFF nº 586/2013. É o ato em que farmacêutico seleciona e documenta terapias farmacológicas e não farmacológicas, e outras intervenções relativas ao cuidado à saúde do paciente.

6 *Administração de medicamentos injetáveis*

A administração de medicamentos injetáveis e por via inalatória também é um serviço que pode ser realizado por farmacêuticos seguindo as normas da RDC da Anvisa 44/09.

7 *Farmacovigilância*

O profissional também é responsável por fazer farmacovigilância, ou seja, identificar, avaliar e prevenir efeitos adversos ou outros problemas relacionados aos fármacos.

8 *Aplicação de vacinas*

O farmacêutico pode aplicar vacinas em farmácias e contribuir com as campanhas de imunização de acordo com a legislação vigente.

9 *Controle e garantia da qualidade dos produtos e serviços das farmácias*

Garantir a regularidade da farmácia perante os órgãos sanitários e profissionais.

10 *Atenção farmacêutica domiciliar*

Orientar sobre o uso correto de medicamentos e prestar serviços farmacêuticos também na residência do paciente.

glucoreumin
sulfato de glicosamina

As Glicosaminas não são Iguais[1,2,3,4]

M.S. 1.8830.0035.003-5

101705

- **Melhora sintomática e estrutural de longo prazo comprovadas na AO do joelho[5,6,7]**
- **Efeito analgésico[5]**
- **Preservação do espaço articular[6,7]**
- **Níveis terapêuticos de glicosamina comprovados no plasma e líquido sinovial[2,3]**

Glucoreumin®.
sulfato de glicosamina.

CONTRAINDICAÇÕES: Hipersensibilidade ao sulfato de glicosamina e/ou demais componentes da formulação. Também não deve ser utilizado em casos de fenilcetonúria. Não deve ser administrado por pacientes alérgicos à crustáceos, visto que o princípio ativo é sintetizado a partir de crustáceos. Interações medicamentosas: A administração oral de sulfato de glicosamina pode favorecer a absorção gastrointestinal de tetraciclinas e reduzir a de penicilinas e cloranfenicol.

Apresentação: Pó para solução oral de 1,5 g de sulfato de glicosamina em embalagem com 10 ou 30 sachês com 3,95g. Indicações: Tratamento da artrose ou osteoartrite primária e secundária e suas manifestações. Contraindicações: Hipersensibilidade ao sulfato de glicosamina e/ou demais componentes da formulação. Também não deve ser utilizado em casos de fenilcetonúria. Não deve ser administrado por pacientes alérgicos à crustáceos, visto que o princípio ativo é sintetizado a partir de crustáceos. Glucoreumin® contém aspartame (fonte de fenilalanina). Atenção fenilcetonúricos: contém fenilalanina. Glucoreumin® contém sorbitol e não deve ser utilizada em pacientes com intolerância hereditária à frutose. Precauções e advertências: Recomenda-se cautela quanto ao uso de Glucoreumin® em pacientes com sintomas indicativos de distúrbios gastrointestinais, história de úlcera gástrica ou intestinal, diabetes mellitus, bem como em portadores de insuficiência renal e hepática. Se ocorrer eventualmente ulceração péptica ou sangramento gastrointestinal em pacientes sob tratamento, a medicação deverá ser suspensa imediatamente pelo médico. Recomenda-se evitar a ingestão de bebidas alcoólicas durante o tratamento com Glucoreumin®. Em pacientes asmáticos Glucoreumin® deve ser administrado com cautela visto que estes pacientes podem ser mais susceptíveis à desenvolver reações alérgicas ao sulfato de glicosamina com possível exacerbação dos sintomas. O sódio contido no Glucoreumin® (151 mg) deve ser levado em consideração em pacientes que adotam dieta controlada em sódio. Recomenda-se cautela no tratamento em pacientes com tolerância a glicose comprometida. Acompanhamento mais próximo dos níveis de açúcar no sangue se faz necessário em pacientes diabéticos no início do tratamento. Gravidez e lactação: Categoria de risco C. Este medicamento não deve ser utilizado por mulheres grávidas sem orientação médica. Devido à inexistência de dados do uso de Glucoreumin® durante a gravidez, assim há que se considerar o risco/benefício. Não existem informações sobre a passagem do medicamento para o leite materno, sendo desaconselhado o uso nesta condição. Deve ser feita uma avaliação pelo médico quanto à importância do medicamento para a mãe e decidir se a mãe deve parar de amamentar ou suspender o tratamento. Pacientes idosos: Não há advertências e recomendações especiais sobre o uso adequado desse medicamento por pacientes idosos, desde que não se enquadrem nas apresentadas nos itens acima. Interações medicamentosas: A administração oral de sulfato de glicosamina pode favorecer a absorção gastrointestinal de tetraciclinas e reduzir a de penicilinas e cloranfenicol. Deve ser usado com cautela em pacientes que tomam diuréticos, pois podem apresentar menor resposta e serem menos tolerantes ao sulfato de glicosamina. Não existe limitação para administração simultânea de analgésicos ou anti-inflamatórios esteroides e não esteroides. Reações adversas: Reação comum: cefaleia (dor de cabeça), sonolência, cansaço, diarreia, constipação (prisão de ventre), náusea, flatulência (desconforto gástrico), dor abdominal e dispepsia (dificuldade de digestão). Reação incomum: rubor, eritema, edema/edema periférico prurido e "rash" cutâneo. As reações com frequência desconhecidas são: reações alérgicas (hipersensibilidade), controle inadequado do diabetes, insônia, arritmia cardíaca (ex. taquicardia), asma ou agravamento da asma, icterícia, angioedema, urticária, vertigem, distúrbios visuais, vômito, elevação das enzimas hepáticas, aumento da glicemia, aumento da pressão sanguínea. Testes laboratoriais: não se observaram diferenças significativas nos valores médios nem nos dados individuais das provas laboratoriais e constantes vitais. Posologia e administração: Consumir 1 sachê por dia ou segundo indicação médica. A duração do tratamento fica a critério do médico. USO ORAL. USO ADULTO. VENDA SOB PRESCRIÇÃO MÉDICA. MS.: 1.8830.0035 Mylan Laboratórios Ltda. SAC 0800-020 0817. Material destinado aos profissionais de saúde habilitados a prescrever ou dispensar medicamentos. Para informações mais detalhadas recomenda-se a leitura da bula na íntegra. SE PERSISTIREM OS SINTOMAS O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

REFERÊNCIAS

1) Dados de arquivo - US patent 4,642,340 e 5,847,107
2) Persiani et al - Glucosamine oral bioavailability and plasma pharmacokinetics after increasing doses of crystalline glucosamine sulfate in man. Osteoarthritis Cartilage. 2005 Dec;13(12):1041-9
3) Persiani et al - Synovial and plasma glucosamine concentrations in osteoarthritic patients following oral crystalline glucosamine sulphate at therapeutic dose. Osteoarthritis Cartilage. 2007 Jul;15(7):764-72
4) Towheed T et al - Glucosamine therapy for treating osteoarthritis (Review) - The Cochrane Collaboration. Published by John Wiley & Sons, Ltd. – 2009 - www.thecochranelibrary.com
5) Herrero-Beaumont G .et al. - Glucosamine Sulfate in the Treatment of Knee Osteoarthritis Symptoms. Arthritis & Rheumatism 2007 Feb (2): 555–567
6) Reginster J Y et al - Long-term effects of glucosamine sulphate on osteoarthritis progression: a randomised, placebo-controlled clinical trial. Lancet 2001; 357: 251–56
7) Pavelka K. et al – Glucosamine Sulfate Use and Delay of Progression of Knee Osteoarthritis – a 3-year, randomized, placebo-controlled , double-blind study. Arch Intern Med. 2002; 162: 2113-2123

Março-2019

Mylan
Better Health for a Better World

PORTAL PANPHARMA:
um mundo de serviços para a sua loja

Moderno, rápido e cheio de funcionalidades para facilitar o seu dia a dia

Recentemente, a Panpharma reformulou todo o portal para facilitar ainda mais o dia a dia do seu negócio. Mais moderno e simples de navegar, no novo site você encontra em apenas alguns cliques tudo o que precisa seja para realizar os seus pedidos, ficar por dentro das últimas novidades do setor, atualizar suas documentações e muito mais!

Confira todas as funcionalidades

Estrutura: conheça as localidades dos nossos centros de distribuição e como funciona todo o processo desde a captação e processamento de pedidos até a entrega final no seu PDV.

Produtos: nesta seção, você fica por dentro dos produtos que estão em destaque, se informa sobre as categorias trabalhadas pela Panpharma e ainda faz o download dos catálogos e revistas que estão em vigência.

Comercial: uma gama de serviços para oferecer mais praticidade para a sua farmácia.

PLP Panpharma: veja como participar do programa ou entre na página exclusiva se sua loja já for cadastrada.

PBM: confira quais PBM a Panpharma faz parte e traga mais vantagens para o seu negócio.

Ofertas: conheça as ofertas que disponibilizamos diariamente.

Regulatório: mantenha a documentação da sua farmácia em dia.

Devolução Web: acesse pelo nosso site o portal exclusivo para fazer suas devoluções.

Comprovei: saiba mais sobre o software que gerencia todo o nosso processo de entregas.

ePan: faça o download e tenha acesso imediato ao nosso estoque, melhores descontos e ofertas, além de realizar os seus pedidos com muito mais agilidade.

ePan Mobile: o ePan também tem aplicativo para celular! No nosso site, você encontra os links para download nos sistemas operacionais Android e iOS.

Força de Vendas: veja tudo o que a nossa Força de Vendas pode fazer pelo seu estabelecimento.

Vans e operadores logísticos: estamos presentes nas principais VANS do mercado. Confira a relação completa no portal.

Comunicados: últimos recalls realizados pelas indústrias e as principais matérias da Revista Panpharma.

Contato: página com todos os nossos canais de comunicação: SAC, Televendas, suporte ePan e ainda você pode preencher o formulário para enviar dúvidas, sugestões ou comentários.

ENTRE AGORA MESMO:
WWW.PANPHARMA.COM.BR

Mil possibilidades na suplementação de Vitamina D

MilDê®
1000 UI/gota

Por que ter esse produto em minha loja?

- **Menor preço** do mercado
- **23 mil médicos visitados** no Brasil
- 1.000 UI por gota e **200.000 UI por frasco**
- Maior comodidade posológica

715944

Você sabia?

Estima-se que 1 bilhão de pessoas em todo o mundo tenham deficiência ou insuficiência de vitamina D.[1]

Onde expor?

Ao lado da categoria de Vitamina D em gotas e comprimido.

Abasteça já sua farmácia!

Altas doses de vitamina D com o melhor preço do mercado

Mildê®: Apresentação: Mildê® está disponível em embalagem de 10ml e cada gota é equivalente a 1.000 UI de vitamina D. Sua posologia sugerida é de 1 a 2 gotas por dia, utilizando preferencialmente uma colher, sem diluir em água, ou de acordo com a orientação de um médico e/ou nutricionista. Uso: Mildê® é um suplemento vitamínico em gotas especialmente desenvolvido para auxiliar e suprir as necessidades de vitamina D no organismo, garantindo a manutenção da saúde óssea. Sua comodidade posológica permite uma suplementação adequada específica para as necessidades de cada paciente. **Advertências:** Mildê® é contraindicado para pacientes com hipervitaminose D, pacientes com vigência de elevadas taxas de cálcio ou fosfato na corrente sanguínea, em casos de má-formação nos ossos e pacientes com hipersensibilidade aos componentes da fórmula. Consumir o produto conforme orientação do médico ou nutricionista. Produto dispensado da obrigatoriedade de registro sanitário conforme resolução RDC nº 240/2018.
(1) Referência: Holick MF. Vitamin D Deficiency; 2007.

GROSS

Crescimento consistente para o seu negócio

Aproveite o Dia Nacional do Medicamento Genérico para trazer mais vendas para sua loja

Criado em 1999 no Brasil, o programa de medicamentos genéricos foi elaborado com o objetivo de implantar uma política consistente de acesso às medicações no país. Assim, o Dia Nacional do Medicamento Genérico representa o início da comercialização da categoria no varejo farmacêutico brasileiro, conforme explica Donino Scherer Neto, diretor Unidade de Negócios Genéricos da Eurofarma.

"Com a entrada do segmento, o uso de centenas de substâncias essenciais à manutenção da saúde, sobretudo as destinadas ao controle de doenças crônicas, foi ampliado significativamente nos últimos anos. Desde o ano 2000, o consumo de medicamentos como os antidiabéticos cresceu 1.427,83%, anti-hipertensivos 716,95% e antilipêmicos 2.344,37% no país. O fato de possuírem preços mais acessíveis fez com que muitos pacientes tivessem condições de realizar tratamentos com medicações mais modernas, contribuindo para a melhora da qualidade de vida", salienta Donino.

Ganhos para sua farmácia

Segundo o diretor da Eurofarma, os genéricos já estão muito consolidados no mercado, mas uma das estratégias para investir sempre, até porque todos os dias novas pessoas entram nas farmácias, é munir os clientes com informações sobre o setor como bioequivalência, intercambialidade e confiabilidade do produto.

Donino ainda comenta que a cesta do segmento possui alta relevância para o universo de medicamentos no Brasil. "A categoria é gigante, o mix ofertado para a loja é extenso, os preços e descontos comerciais negociados são competitivos, o que gera oportunidades, além de oferecer possibilidades de escolha para o consumidor".

O fato de possuírem preços mais acessíveis fez com que muitos pacientes tivessem condições de realizar tratamentos com medicações mais modernas, contribuindo para a melhora da qualidade de vida

Em quais moléculas investir?

Os genéricos de uso crônico como anti-hipertensivos, antidiabéticos, anti-inflamatórios, antidepressivos e antibióticos são os mais procurados, conforme informa Donino, porém ele ressalta a importância de ter uma cesta completa para atender todos os perfis de público.

Dessa forma, para compor um sortimento certeiro, o diretor recomenda a utilização de softwares de gestão para farmácias, que podem ser grandes aliados na organização, além de ajudar a evitar erros, principalmente no setor farmacêutico que possui muitos SKU's.

Outros fatores que auxiliam os estabelecimentos a trabalharem a categoria, apontados por Donino, são:

- Indicação do medicamento genérico no momento da venda;
- Mix com melhor margem;
- Sugestão de mix na hora da aquisição;
- Compra por giro de produtos;
- Apontar excessos de estoque;
- Exposição: incluir os genéricos isentos de prescrição próximos aos medicamentos de referência, colocar os produtos com validade menor na frente dos mais novos e apostar em pontos extras;
- Promoções para os consumidores e comissões para os balconista;

"Os genéricos movimentam cerca de 1,5 bilhão de unidades no varejo farmacêutico, participando com 34,04% e com um faturamento de R$ 9,8 bilhões, segundo a IQVIA. Vale lembrar que os próximos anos reservam vencimentos de patentes importantes de produtos para cardiologia, doenças do sistema nervoso e parkinson que em breve terão suas versões genéricas disponíveis à população", conclui.

Tem na Panpharma

Mercado de genéricos

Os genéricos movimentam cerca de 1,5 bilhão de unidades no varejo farmacêutico, participando com 34,04% e com um faturamento de R$ 9,8 bilhões, segundo a IQVIA

A Panpharma mantém você atualizado

Confira a lista dos produtos mais vendidos (em valores) no Mercado Farmacêutico que você encontra na Panpharma.

	CÓD.	DESCRIÇÃO	INDÚSTRIA
1	300717	CITR SILDENAFILA 50MG C/4CP EUR	EUROFARMA
2	303741	TADALAFILA 5MG C/30 COMP EUR	EUROFARMA
3	304021	TADALAFILA 20MG C/4 COMP EUR	EUROFARMA
4	100266	ARADOIS 50MG C/30 COMP	BIOLAB
5	302229	SINVASTATINA 20MG C/30 COMP SAN	SANDOZ
6	107250	SAXENDA 6MG/ML C/3	NOVO NORDISK
7	105063	XARELTO 20MG C/28 COMP	BAYER
8	302831	PANTOPRAZOL 40MG C/28 COMP BIO	ACHE
9	301663	LOSARTANA POTAS 50MG C/30 CP EMS	EMS
10	106447	JARDIANCE 25MG X 30CPRS	BOEHRINGER ING.
11	106926	DORFLEX C/300 COMP	SANOFI
12	303224	PANTOPRAZOL 40MG C/28 COMP EUR	EUROFARMA
13	301659	LOSARTANA POTAS 50MG C/30 CP BIO	ACHE
14	105730	VICTOZA 6 MG 2 CARP+2 SIST APLIC	NOVO NORDISK
15	402970	DORFLEX C/36 COMP	SANOFI
16	101870	INSULINA NOVOLIN N 100UI 10ML	NOVO NORDISK
17	105806	FORXIGA 10MG C/30COMP	ASTRAZENECA
18	100092	ALENIA 12/400MCG C/60 CAPS REFIL	ACHE
19	400206	BUSCOPAN COMPOST C/20 COMP (NOVO	BOEHRINGER ING.
20	708087	NINHO FASES 1+PREBIO 800G	NESTLE
21	302232	SINVASTATINA 40MG C/30 COMP SAN	SANDOZ
22	100388	AVAMYS SPR NASAL C/120 DOSES	GSK
23	110567	OZEMPIC 0,25MG/0,5MG + 6 AG 4MM	NOVO NORDISK
24	104722	TRAYENTA 5MG C/30 COMP	BOEHRINGER ING.
25	100061	AEROLIN SPRAY C/200 DOSES	GSK
26	110568	OZEMPIC 1MG + 4 AG NOVOFINE 4MM	NOVO NORDISK
27	302524	ROSUVASTATINA CAL 10MG 30CP SAN	SANDOZ
28	105065	XARELTO 15MG C/28 COMP REV	BAYER
29	110683	GLYXAMBI 25+5MG C/30 COMP REV	BOEHRINGER ING.
30	102985	QLAIRA BLISTER C/28 COMP	BAYER
31	301854	NIMESULIDA 100MG C/12 COMP EUR	EUROFARMA
32	101192	DIOVAN 160MG C/28 COMP	NOVARTIS
33	106993	XIGDUO XR 10MG/1000MG C/30 COMP	ASTRAZENECA
34	400501	EPOCLER ABACAXI C/60 FLAC 10ML	HYPERA
35	105252	COMBODART C/30 CAPS	GSK
36	105357	PROLOPA BD 125MG C/30 COMP	ROCHE
37	106807	TRULICITY 1.5MGX2 SER 0,5MLX2CAN	LILLY
38	400484	ENGOV 25X6 COMP	HYPERA
39	304242	PREGABALINA 75MG 30CAPS MED C1	MEDLEY
40	400961	NOVALGINA 1G C/10 COMP	SANOFI
41	302161	ROSUVASTATINA CAL 20MG 30CP EMS	EMS
42	302526	ROSUVASTATINA CAL 20MG 30CP SAN	SANDOZ
43	100224	ANNITA 500MG C/6COMP	FQM
44	303282	OX ESCITALOP 10MG 30CP C1 EUR	EUROFARMA
45	300277	ATENOLOL 25 MG C/30 COMP SAN	SANDOZ
46	300393	BISSUL CLOPIDOGREL 75MG 28CP SAN	SANDOZ
47	102408	NASONEX SPRAY NASAL S/CH 120 DO	MSD
48	301670	LOSARTANA POTAS 50MG C/30 CP MED	MEDLEY
49	103913	VONAU FLASH 8MG C/10 COMP	BIOLAB
50	103912	VONAU FLASH 4MG C/10 COMP	BIOLAB

	CÓD.	DESCRIÇÃO	INDÚSTRIA
51	106583	NESINA 25MG COM 30CPR	TAKEDA
52	110169	HYABAK SOL OFTAL 10 ML	UNIAO QUIMICA
53	400149	BENEGRIP 500MG 25X6 COMP - NOVO	HYPERA
54	300659	CETOPROFENO 100MG C/20 COMP MED	MEDLEY
55	107763	DONAREN RET 150MG C/30 COMP C1	APSEN
56	103181	SELENE C/63 COMP NOVO	EUROFARMA
57	302873	ESOMEPRAZOL 40MG C/28 COMP MED	MEDLEY
58	103551	TORAGESIC SUBL 10MG C/10 COMP	EMS
59	101250	DRAMIN B-6 C/30 COMP	TAKEDA
60	107774	DEXILANT 60 MG 60CAP LIB PROL	TAKEDA
61	102675	PANTOGAR C/90 CAPS	BIOLAB
62	302806	ISOTRETINO VALE 20MG30CPS C2 VAL	VALEANT
63	705609	ENTEROGERMINA	SANOFI
64	103193	SELOZOK 50MG C/30COMP LIB CONT	ASTRAZENECA
65	105821	DAFLON 1000 MG C/30 COMP	SERVIER
66	100793	CLAVULIN BD 875MG C/14 COMP	GSK
67	301856	NIMESULIDA 100MG C/12 COMP LGR	LEGRAND
68	300070	ACICLOVIR 400MG C/30 COMP MER	MERCK
69	104352	VENVANSE 30MG 28 CAP GEL A3	TAKEDA
70	705310	APTAMIL 2 800G	DANONE
71	702633	NESTOGENO 2 F.I NESTLE 800G	NESTLE
72	301988	PANTOPRAZOL 40MG C/28 COMP MED	MEDLEY
73	105864	LANTUS SOLOSTAR 1X3 ML	SANOFI
74	303740	TADALAFILA 20MG C/2 COMP EUR	EUROFARMA
75	106173	COMBODART C/ 90CAPS	GSK
76	301664	LOSARTANA POTAS 50MG C/30 CP EUR	EUROFARMA
77	302160	ROSUVASTATINA CAL 10MG 30CP EMS	EMS
78	702619	NAN COMFOR 1 F.I NESTLE 800G	NESTLE
79	107192	SOMALGIN CARDIO 100MG 60 COMP REV	EMS
80	400932	NEOSALDINA 50X4 DRG	TAKEDA
81	107775	DEXILANT 60 MG 30CAP LIB PROL	TAKEDA
82	400930	NEOSALDINA C/20 DRG NOVO	TAKEDA
83	101181	DIOVAN HCT 160/12,5MG 28 COMP REV	NOVARTIS
84	106211	TRESIBA FLEXTOUCH 100UI 1X3 ML	NOVO NORDISK
85	402041	NEOSALDINA C/30 DRG	TAKEDA
86	101625	GALVUS MET 50/1000MG C/56 COMP	NOVARTIS
87	302901	PANTOPRAZOL 20MG C/28 COMP BIO	ACHE
88	107760	FLANCOX 500MG C/14 COMP REV	APSEN
89	105015	DIAMICRON MR 60MG C/60 COMP	SERVIER
90	401214	SONRISAL C/30x2 COMP	GSK
91	714618	COLIDIS 5ML	ACHE
92	107373	BRINTELLIX 10MG COM 60 COMP C1	LUNDBECK
93	103400	SYSTANE UL 10ML	ALCON
94	304663	CLORID NARATRIPT 2,5MG 10CPR NQ	NOVA QUIMICA
95	400574	FLORATIL 200MG BLISTER C/6 CAPS	NATULAB
96	104354	VENVANSE 50MG 28 CAP GEL A3	TAKEDA
97	304180	CITR SILDENAFILA 50MG 8 COMP EUR	EUROFARMA
98	400204	BUSCOFEM 400MG C/10 CAPS	BOEHRINGER ING.
99	104546	DIAMICRON MR 60MG C/30 COMP	SERVIER
100	303281	OX ESCITALOP 20MG 30CP C1 EUR	EUROFARMA

Fonte: Close Up: YTD Fev2020

COTY

COTY NA PANPHARMA

Conheça os produtos e ofereça aos seus clientes!

Hidratação **CORPORAL**

DESODORANTE

Linha **BARBEAR**

Modelador **PARA O CABELO**

DESCOLORANTE

Cuidados **COM OS CABELOS**

Tinturas **PARA O CABELO**

Linha **PARA AS UNHAS**

adidas · BIOCOLOR · BIOCOLOR HOMEM · bozzano · cenoura & bronze · WELLA KOLESTON · monange · NY. LOOKS · PAIXÃO Viva com Paixão · SOFT COLOR WELLA · RISQUÉ · RISQUÉ DIAMOND GEL

Confira toda linha no site www.coty.com

VERIFIQUE A DISPONIBILIDADE DE ESTOQUE

Sua loja completa para O INVERNO

Dos medicamentos à categoria de HB, a estação é uma grande alavancadora de vendas. Prepare-se!

O inverno chega em junho e você já parou para organizar a sua farmácia? Essa é uma das estações mais importantes para o canal farma diante das oportunidades de vendas nas mais variadas categorias como medicamentos, HB e dermocosméticos.

No caso das medicações, Silvio Silva, diretor comercial da Johnson & Johnson Consumer Health, informa que as classes terapêuticas que recebem maior destaque são aquelas relacionadas às doenças que geralmente apresentam maior incidência na época, tais como:

- **Gripes e resfriados:** geralmente são indicados analgésicos, antitérmicos e antigripais;
- **Alergias:** antialérgicos e descongestionantes nasais são os mais utilizados e, dependendo do quadro clínico, anti-inflamatórios podem ser empregados;
- **Infecções bacterianas como faringites, otites, laringites e amigdalites:** para as quais, além do uso de analgésico e antitérmico, são recomendados antibióticos para o tratamento da infecção e, em alguns casos, os anti-inflamatórios.

"É válido lembrar que nesse período algumas condições podem se manifestar em maior intensidade, como a asma para a qual os anti-inflamatórios corticoides podem ser indicados", adiciona Silvio.

Durante a temporada, outro segmento com relevân-

cia é o de hidratação, principalmente para o corpo, produtos para a pele sensível (por conta do ressecamento causado pelo frio), clareadores (pós-verão) e anti-idades (por ser o melhor período para realização de procedimentos estéticos), conforme afirma Cristiane Miranda Silva, gerente de trade marketing categoria do Aché Laboratórios.

"Para dar mais visibilidade a esses setores, é fundamental mantê-los sinalizados, com exposições extras e treinar os funcionários para que possam indicar os diferentes tipos de artigos. No caso dos dermocosméticos, a melhor forma de expor é blocando por marca ou móveis de parede com testeiras das indústrias", complementa Cristiane.

Medicamentos: o foco do inverno na sua farmácia

Para a elaboração de um sortimento ideal para a nova temporada é preciso seguir algumas etapas antes de chegar na composição final. Assim, o primeiro passo sugerido por Silvio é entender o quanto a categoria é foco, justamente pelas diferenças de temperatura em todo o país.

No Norte, por exemplo, onde o clima é mais quente e tem menos incidência de gripes e resfriados, os MIPs são menos requisitados do que em outros lugares. Ao compreender essa questão, ajuda na delimitação do espaço e posicionamento do segmento dentro do PDV.

A segunda etapa é verificar se a área dedicada ao setor possui condições para uma ampla oferta. A seguir, o diretor comercial da Johnson & Johnson Consumer Health orienta traçar o perfil dos consumidores da loja (foco em qualidade, perfil e consumo padrão ou em preço), com objetivo de proporcionar maior valor para o comércio e aumentar o ticket médio.

Entender o tamanho do mercado e quais marcas compõem esse cenário também é importante. Feito isso, é preciso identificar os produtos específicos e nichos que ajudam a entregar solução a grupos de clientes menores.

"Uma vez determinado o perfil do público e as marcas e mercadorias que compõem o mercado, é a hora de definir o sortimento. Acompanhar a performance da categoria e, se necessário, adequar a estratégia, é o passo final desse fluxo", ensina.

Para Silvio, ainda é essencial investir em diferentes substâncias já que os clientes podem reagir de maneiras distintas ao mesmo medicamento. É possível que, para alguns, um fármaco não seja tão eficaz como para outros. Do mesmo modo, algumas pessoas possuem reações alérgicas, fatores que levam à substituição.

"Considerando as comorbidades apresentadas pelo indivíduo, dos medicamentos utilizados, da idade (principalmente crianças e idosos) e de outras condições (como a gestação), algumas medicações podem ser contraindicadas, tornando necessária a troca por outra classe terapêutica", reitera o diretor.

De olho na mídia e na exposição adequada dos produtos

Segundo Cristiane, pouco antes do início da sazonalidade, as primeiras informações são divulgadas e permanecem por todo o período do frio. Canais como a televisão, redes sociais e revistas especializadas são os principais para as farmácias ficarem de olho, pois os clientes tendem a aumentar sua procura após serem impactados pela mídia.

A gerente de trade marketing categoria do Aché Laboratórios ainda comenta que a exposição dos MIPs fora do balcão é uma das estratégias imprescindíveis para a ampliação dos ganhos nos estabelecimentos. Segundo Cristiane, somente esses itens somam 43,6% das vendas de um PDV quando estão no autosserviço.

Dessa forma, recomenda organizar a categoria de analgésicos (Dor e Febre) ao lado de Gripes e Resfriados que, por sua vez, deve abranger as subcategorias de Nariz Entupido (descongestionantes), antigripais, irritação, alergia e tosse.

"Todas essas classes terapêuticas precisam estar próximas para facilitar a navegação do shopper. Vale também explorar áreas de grande fluxo dos consumidores para reforço dos artigos de sazonalidade, tais como o caixa, balcão e pontas de gôndola para garantir exposição extra, oferecendo mais de um ponto de contato na loja", complementa.

Confira as principais marcas de produtos com suas respectivas moléculas e abasteça sua farmácia para o inverno.

CLASSE TERAPÊUTICA	MOLÉCULA	MEDICAMENTO DE REFERÊNCIA
N02B - Analgésicos não narcóticos/ antipiréticos	Dipirona sódica	*Cód. 400955* NOVALGINA BLISTER 25X4 COMP
	Ibuprofeno	*Cód. 403876* ADVIL 400MG 20X3 CAPS
	Cafeína; Dipirona sódica; Isometepteno	*Cód. 400932* NEOSALDINA 50X4 DRG
R 05A - Antigripais excluindo anti-infecciosos + R 05B - Preparações para gripes/resfriados com anti-infecciosos	Paracetamol; Pseudoefedrina	*Cód. 103646* TYLENOL SINUS 500MG C/24 COMP
	Cafeína; Clorfenamina cloridrato; Dipirona sódica	*Cód. 400149* BENEGRIP 500MG 25X6 COMP - NOVO
	Ácido acetilsalicílico; Cafeína; Dexclorfeniramina maleato; Fenilefrina	*Cód. 400360* CORISTINA D BLIST 50X4 COMP NOVO

Fonte: IQVIA

Na Panpharma você encontra

Cód. 103314 SPIDUFEN 400MG C/20 ENV

Cód. 400068 ALIVIUM 100MG GTS 20ML

Cód. 401131 RINOSORO SIC 3% SPRAY 50ML

Cód. 401219 SORINE INF GTS 30ML (NOVO)

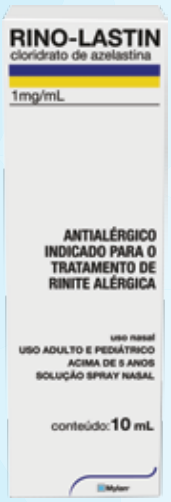
Cód. 400813 MARESIS SOL SPRAY 100ML

Cód. 404070 NALDECON PACK DIA/NOITE 10X6 CP

SE PERSISTIREM OS SINTOMAS O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

NOGALDINA® (dipirona monoidratada) MS 1.1300.0058. Indicações: analgésico e antitérmico. **ADVIL®** (ibuprofeno) MS 1.2110.0056. Indicações: alívio temporário da febre e de dores leves a moderadas como: de cabeça, nas costas, muscular, de artrite, de dente, enxaqueca, cólica menstrual, de gripes e resfriados comuns. **NEOSALDINA®** (dipirona + mucato de isometepteno + cafeína) Indicações: indicado para o tratamento de diversos tipos de cefaleias ou de dor abdominal tipo cólica. MS. 1.0639.0231. **TYLENOL® SINUS®** (paracetamol e cloridrato de pseudoefedrina) MS: 1.1236.3427. Indicações: alívio temporário dos sintomas decorrentes de gripes, resfriados comuns e sinusites tais como congestão nasal, obstrução nasal, coriza, mal-estar, dores pelo corpo, dor de cabeça, entre outros; e para redução da febre. **NALDECON® PACK** M.S. 1.7390.0008 = NALDECON® DIA (paracetamol e cloridrato de fenilefrina) M.S. 1.7390.0006 + NALDECON® NOITE (paracetamol, cloridrato de fenilefrina e maleato de carbinoxamina) M.S. 1.7390.0007. Combatem os sintomas da gripe. **BENEGRIP®** (dipirona monoidratada, maleato de clorfeniramina, cafeína) MS: 1.7817.0092. Indicações: tratamento sintomático da gripe e resfriado. **CORISTINA® D** (ácido acetilsalicílico, maleato de dexclorfeniramina, cloridrato de fenilefrina e cafeína) MS 1.7817.0797. Indicações: tratamento sintomático da gripe e resfriado. **RINOSORO® SIC** (cloreto de sódio) MS 1039405260149. Indicações: RINOSORO® SIC 3% é um descongestionante nasal, indicado para congestão nasal, obstrução nasal e nariz entupido. **SORINE® H** (cloreto de sódio) MS 1057303520123. Indicações: SORINE H é indicado como descongestionante nasal de uso tópico. **SORINE®** (cloreto de benzalcônio, cloreto de sódio). Indicações: SORINE é indicado como fluidificante e descongestionante nasal de uso tópico. MS. 1057300510038. **SPIDUFEN®** (ibuprofeno arginina) Indicações: Spidufen® é indicado para: - Alívio da dor leve ou moderada: cefaleia, nevralgias, dismenorreia (cólica menstrual), pós-cirúrgico dental e dores dentárias, musculares e traumáticas. - Febre e tratamento sintomático da gripe. Spidufen® não deverá ser utilizado se o paciente: - Apresentar hipersensibilidade ao princípio ativo "ibuprofeno arginina" ou a qualquer um dos excipientes; - Apresentar reações de hipersensibilidade (ex: broncoespasmo, asma, rinite, angioedema ou urticária) em resposta ao ácido acetilsalicílico (AAS) ou a outros medicamentos anti-inflamatórios não esteroidais; - Apresentar histórico de sangramento ou perfuração gastrintestinal, relacionado a tratamento anterior com antiinflamatórios não esteroidais; - Apresentar úlcera/hemorragia péptica ativa ou histórico de recorrência (dois ou mais episódios de ulceração ou sangramento); - Apresentar outro sangramento ativo, como vascular cerebral ou colite ulcerosa; - Apresentar sinais de insuficiência hepática ou renal grave; - Apresentar sinais de insuficiência cardíaca grave não controlada; (NYHA Classe IV) - Apresentar diátese hemorrágica. Spidufen® não deve ser utilizado durante terceiro trimestre da gravidez. Spidufen® contém aspartame e pode ser prejudicial para pacientes com fenilcetonúria. Spidufen® contém sacarina e pacientes com problemas hereditários a intolerância a frutose, má absorção da glicosegalactose ou deficiência de sacarina-isomaltase não devem tomar esse medicamento. Este medicamento não deve ser utilizado por menores de 12 anos sem orientação médica ou do cirurgião dentista. Este medicamento não deve ser utilizado por mulheres grávidas sem orientação médica ou do cirurgião dentista. Informe imediatamente seu médico em caso de suspeita de gravidez. MS 1.0084.0148. **ALIVIUM®** (ibuprofeno) MS 1.7817.0807. Indicações: Alivium® está indicado no alívio temporário da febre e de dores de leve a moderada intensidade como: dor de cabeça; dor nas costas; dor muscular; enxaqueca; cólica menstrual; de gripes e resfriados comuns; dor de artrite; dor de dente. Contraindicações: Não usar este medicamento se houver história anterior de alergia ao ibuprofeno ou a qualquer componente da fórmula, ao ácido acetilsalicílico ou a qualquer anti-inflamatório não esteroidal (AINE). Não deve ser usado por pessoas com história prévia ou atual de úlcera gastroduodenal (do estômago ou duodeno) ou sangramento gastrintestinal. Não deve ser usado durante os últimos 3 meses de gravidez. Este medicamento é contraindicado para menores de 12 anos.

Confira as últimas novidades que chegaram na Panpharma



Mylan

Cód. 103081
7898560664106
RINO-LASTIN
SPRAY 10ML

Medicamento indicado para o tratamento de rinite alérgica. Sua ação começa 30 minutos após a sua aplicação no nariz.

gsk

Cód. 111155
7896015591212
TRELEGY 100+62
5+25MCG C/30
DOSES

Indicado para o tratamento de manutenção de pacientes adultos com doença pulmonar obstrutiva crônica (DPOC) moderada ou DPOC grave a muito grave, que não estejam adequadamente tratados com monoterapia ou terapia dupla.

Hypera pharma

Cód. 402670
7896094905825
BENEGRIP MULTI
FRASCO 240ML

Indicado contra os sintomas da gripe: dor, febre e nariz entupido. Possui ação analgésica, antitérmica e descongestionante.

Cód. 403735
7891035010972
STREPSILS LARANJA
C/16 PAST

HEALTH • HYGIENE • HOME

Única pastilha com flurbiprofeno, que possui ação analgésica e anti-inflamatória e atua diretamente na causa da dor, diminuindo o processo inflamatório.

SE PERSISTIREM OS SINTOMAS O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

RINO-LASTIN® (cloridrato de azelastina). Uso nasal. Uso Adulto e Pediátrico acima de 5 anos. Indicações: Rino-Lastin® é indicado para o tratamento da rinite alérgica. Contraindicações: Rino-Lastin® é contraindicado para pacientes com hipersensibilidade a quaisquer dos componentes de sua fórmula. Este medicamento é contraindicado para menores de 5 anos. Precauções e advertências: pode ocorrer em casos isolados ao utilizar o produto: fadiga, cansaço, exaustão, tontura ou fraqueza. Durante o tratamento, o paciente não deve dirigir veículos ou operar máquinas, pois sua habilidade e atenção podem estar prejudicadas. O álcool pode potencializar esse efeito. Categoria de risco na gravidez: C. Gravidez e lactação: este medicamento não deve ser utilizado por mulheres grávidas ou amamentando sem orientação médica ou do cirurgião-dentista. Interações medicamentosas: Cimetidina, pelo aumento do risco de ocorrência de eventos adversos relacionados à azelastina (aumento de sonolência, dor de cabeça, sabor amargo na boca). Reações adversas: reação muito comum (> 1/10): tosse, dor de cabeça; reação comum (> 1/100 e < 1/10): asma, faringite, conjuntivite, tontura, sonolência disestesia; vômito, desconforto abdominal e alteração no apetite, náusea, xerostomia, prurido, rash cutâneo, ganho de peso; reação rara (> 1/10.000 e < 1.000): fibrilação atrial e palpitação foram reportadas após o uso de azelastina tópico nasal. Posologia: uma aplicação em cada narina duas vezes ao dia em adultos e crianças de 5 anos ou mais. Para dose aumentada, de acordo com o caso, a partir de 12 anos de idade, podem ser indicadas duas aplicações (em cada narina duas vezes ao dia). Rino-Lastin® é um medicamento. Durante seu uso, não dirija veículos ou opere máquinas, pois sua agilidade e atenção podem estar prejudicadas. MS: 1.8830.0057. Mylan Laboratórios Ltda. SAC 0800-020 0817. RINO-LASTIN É UM MEDICAMENTO. SEU USO PODE TRAZER RISCOS. PROCURE O MÉDICO E O FARMACÊUTICO. LEIA A BULA. **TRELEGY®** (furoato de fluticasona/brometo de umeclidínio/trifenatato de vilanterol) Indicações: Trelegy® é indicado para o tratamento de manutenção de pacientes adultos com doença pulmonar obstrutiva crônica (DPOC) moderada (e um histórico documentado de ≥2 exacerbações moderadas ou ≥1 exacerbação grave nos últimos 12 meses) ou DPOC grave a muito grave, que não estejam adequadamente tratados com monoterapia ou terapia dupla. Contraindicações: O uso de Trelegy® é contraindicado para pacientes com alergia grave à lactose ou à proteína do leite ou que tenham apresentado hipersensibilidade ao furoato de fluticasona, umeclidínio, vilanterol ou a qualquer um dos componentes da formulação. Se achar que qualquer uma dessas condições se aplica ao seu caso, não use Trelegy® antes de consultar seu médico. M.S: 1.0107.0344. **BENEGRIP MULTI** (paracetamol, cloridrato de fenilefrina, maleato de carbinoxamina.) Indicações: analgésico e antitérmico. Descongestionante nasal em processos de vias aéreas superiores. MS 1.7817.0768. **STREPSILS®** (flurbiprofeno) Indicação: Strepsils® pastilhas é indicado para a inflamação da garganta, proporcionando alívio sintomático por até 3 horas. Contraindicação: Strepsils® é contraindicado em caso de: a) hipersensibilidade (alergia) ao flurbiprofeno ou a qualquer componente da fórmula; b) pacientes com hipersensibilidade prévia (asma, broncoespasmo, rinite, angioedema [inchaço] ou urticária [coceira]) ao ácido acetilsalicílico ou outros AINES; c) existência ou histórico (2 ou mais episódios comprovados) de úlcera péptica ou hemorrágica (feridas no estômago), ou ulceração intestinal (feridas no intestino); d) histórico de sangramento ou perfuração gastrointestinal, colite severa (inflamação do intestino), distúrbios hemorrágicos ou hematopoiéticos (do sangue) relacionados a terapia prévia com AINEs; e) durante o último trimestre da gravidez; f) falência cardíaca, renal ou hepática severas. Este medicamento é contraindicado para menores de 12 anos. Este medicamento não deve ser utilizado por mulheres grávidas ou lactantes sem orientação médica ou do cirurgião-dentista MS: 1.7390.0003.

CONFIRA A DISPONIBILIDADE DE ESTOQUE

A Panpharma mantém você atualizado

Confira a lista dos 10 produtos mais vendidos (em valores) por categoria que você encontra na Panpharma.

		CÓD.	DESCRIÇÃO	INDÚSTRIA
1	Dermocosméticos	102675	PANTOGAR C/90 CAPS	BIOLAB
2		107189	PANT 50MG/ML SPR50ML	ACHE
3		708181	CONDRES COLAGENO 40MG C/60 CAPS	EMS
4		710660	EXIMIA FORTALIZE KERA D 30COMP	FQM
5		707506	NEUTROG SUNFRE FPS70 200ML	JOHNSON JOHNSON
6		707375	EPISOL COLOR FP70 P CLARA 40G	HYPERA
7		714726	ANTHE AIR FP70 50G NOVO	LA ROCHE-POSAY
8		705636	IMECAP HAIR C/60 CAPS	FQM
9		707508	NEUTROG SUNFRE FPS50 200ML	JOHNSON JOHNSON
10		105321	ALOXIDIL 50ML	THERASKIN
1	Diabetes	106447	JARDIANCE 25MG X 30CPRS	BOEHRINGER ING.
2		105730	VICTOZA 6 MG 2 CARP+2 SIST APLIC	NOVO NORDISK
3		101870	INSULINA NOVOLIN N 100UI 10ML	NOVO NORDISK
4		105806	FORXIGA 10MG C/30COMP	ASTRAZENECA
5		110567	OZEMPIC 0,25MG/0,5MG + 6 AG 4MM	NOVO NORDISK
6		104722	TRAYENTA 5MG C/30 COMP	BOEHRINGER ING.
7		110568	OZEMPIC 1MG + 4 AG NOVOFINE 4MM	NOVO NORDISK
8		110683	GLYXAMBI 25+5MG C/30 COMP REV	BOEHRINGER ING.
9		106993	XIGDUO XR 10MG/1000MG C/30 COMP	ASTRAZENECA
10		106807	TRULICITY 1.5MGX2 SER 0,5MLX2CAN	LILLY
1	Genéricos	300717	CITR SILDENAFILA 50MG C/4CP EUR	EUROFARMA
2		303741	TADALAFILA 5MG C/30 COMP EUR	EUROFARMA
3		304021	TADALAFILA 20MG C/4 COMP EUR	EUROFARMA
4		302229	SINVASTATINA 20MG C/30 COMP SAN	SANDOZ
5		302831	PANTOPRAZOL 40MG C/28 COMP BIO	ACHE
6		301663	LOSARTANA POTAS 50MG C/30 CP EMS	EMS
7		303224	PANTOPRAZOL 40MG C/28 COMP EUR	EUROFARMA
8		301659	LOSARTANA POTAS 50MG C/30 CP BIO	ACHE
9		302232	SINVASTATINA 40MG C/30 COMP SAN	SANDOZ
10		302524	ROSUVASTATINA CAL 10MG 30CP SAN	SANDOZ
1	HB	708343	BEPANTOL BABY 100G + 20G	BAYER
2		703250	SER BD 3ML AG 25X7 C/100 SOLOMED	BECTON DICKINSON
3		700461	P SOLAR SUNDOWN ECON FPS50 200	JOHNSON JOHNSON
4		713726	MONITOR PRESSAO PULSO HEM 6124	OMRON
5		700784	COREGA PO LC 22G	GSK
6		704856	COREGA ULTRA CR S/SABOR 68G	GSK
7		714634	MONITOR PRESSAO BRACO HEM-7122	OMRON
8		710363	BEPANTOL BABY 30G 15% OFF	BAYER
9		715266	VENALOT CREME 240ML	TAKEDA
10		702752	PERIOGARD S/ ALCOOL 250ML	COLGATE

		CÓD.	DESCRIÇÃO	INDÚSTRIA
1	Nutrição	708087	NINHO FASES 1+PREBIO 800G	NESTLE
2		705310	APTAMIL 2 800G	DANONE
3		702633	NESTOGENO 2 F.I NESTLE 800G	NESTLE
4		702619	NAN COMFOR 1 F.I NESTLE 800G	NESTLE
5		704356	NAN COMFOR 2 F.I NESTLE 800G	NESTLE
6		708085	NESLAC COMFORT 800G	NESTLE
7		702631	NESTOGENO 1 F.I NESTLE 800G	NESTLE
8		707618	NUTREN SENIOR PO 740G	NESTLE
9		705277	APTAMIL 3 800G	DANONE
10		706633	NAN COMFOR 3 800G	NESTLE
1	Conveniência	705396	VALDA FRIENDS PAST S/ACUC 30X25G	CANONNE
2		706472	VALDA DIET LATA DISPLAY 10X50 GR	CANONNE
3		706465	VALDA LATA DISPLAY 10X50GR	CANONNE
4		705400	VALDA TABLETE POTE C/200 UN	CANONNE
5		714421	ADOC ZERO CAL LIQ SUCRA 100ML L2	HYPERA
6		715487	FINI GOMA BEIJOS MORANGO C/12	FINI
7		709339	VALDA C SACHET 18X24G	CANONNE
8		706272	ADOC ZERO CAL LIQ SUCRA 100ML	HYPERA
9		715501	FINI GOMA TUBES MORANGO C/12UN	FINI
10		715485	FINI GOMA BANANAS C/12	FINI
1	OTC	106926	DORFLEX C/300 COMP	SANOFI
2		402970	DORFLEX C/36 COMP	SANOFI
3		400206	BUSCOPAN COMPOST C/20 COMP (NOVO	BOEHRINGER ING.
4		400501	EPOCLER ABACAXI C/60 FLAC 10ML	HYPERA
5		400484	ENGOV 25X6 COMP	HYPERA
6		400961	NOVALGINA 1G C/10 COMP	SANOFI
7		110169	HYABAK SOL OFTAL 10 ML	UNIAO QUIMICA
8		400149	BENEGRIP 500MG 25X6 COMP - NOVO	HYPERA
9		705609	ENTEROGERMINA	SANOFI
10		400932	NEOSALDINA 50X4 DRG	TAKEDA PHARMA
1	RX	100266	ARADOIS 50MG C/30 COMP	BIOLAB
2		107250	SAXENDA 6MG/ML C/3	NOVO NORDISK
3		105063	XARELTO 20MG C/28 COMP	BAYER
4		100092	ALENIA 12/400MCG C/60 CAPS REFIL	ACHE
5		100388	AVAMYS SPR NASAL C/120 DOSES	GSK
6		100061	AEROLIN SPRAY C/200 DOSES	GSK
7		105065	XARELTO 15MG C/28 COMP REV	BAYER
8		102985	QLAIRA BLISTER C/28 COMP	BAYER
9		101192	DIOVAN 160MG C/28 COMP	NOVARTIS
10		105252	COMBODART C/30 CAPS	GSK

Fonte: Close Up: YTD Fev2020

Ebatz®
pitavastatina cálcica

Quem pode se beneficiar com Ebatz®?

- Intolerantes a outras estatinas;[1,2]
- Polimedicados;[3]
- Idosos.*[4]

*Uso com cautela

Diferencias de Ebatz®!

- Potência adequada para risco intermediário;[5-8]
- Ampliação do acesso:[9]

2mg: 35% mais **acessível** que o referência.

4mg: 46% mais **acessível** que o referência.

110895

111070

Blíster Calendário:

mais um facilitador para o paciente seguir o tratamento!

EBATZ® pitavastatina cálcica. Ebatz® 2 mg e 4 mg com 30 comprimidos revestidos. EXCLUSIVAMENTE PARA ADMINISTRAÇÃO ORAL USO ADULTO. Indicações: terapia adjunta à dieta para reduzir os níveis elevados de colesterol total (CT), lipoproteína de baixa densidade (LDL-colesterol), apolipoproteína B (Apo-B), triglicérides (TG) e para aumentar os níveis de lipoproteína de alta densidade (HDL-colesterol) em pacientes adultos com hiperlipidemia primária ou dislipidemia mista. A terapia medicamentosa deve ser um componente da intervenção para múltiplos fatores de risco em indivíduos que requerem modificações no perfil lipídico. Agentes que alteram os lipídeos só devem ser usados em adição à dieta restrita de gorduras saturadas e colesterol quando a resposta à dieta e a outras medidas não farmacológicas forem inadequadas. Contraindicações: hipersensibilidade a qualquer componente da fórmula; pacientes com doença hepática ativa; mulheres grávidas ou em idade fértil; mulheres amamentando; coadministração com ciclosporina; coadministração com eritromicina. Advertências e Precauções: foram relatados casos de miopatia e rabdomiólise com insuficiência renal aguda secundária à mioglobinúria. Relatados casos raros de miopatia necrotizante imunomediada (MNI), uma miopatia autoimune, associada com o uso de estatinas. Relatados aumentos nas transaminases séricas [aspartato aminotransferase (AST)/transaminase glutâmica-oxaloacética sérica ou alanina aminotransferase (ALT)/transaminase glutâmica-pirúvica sérica]. É recomendado que os testes de enzimas hepáticas sejam realizados antes do início do Ebatz® e se aparecerem sinais e sintomas de insuficiência hepática. Relatos raros, pós-comercialização, de casos de insuficiência hepática fatal e não fatal nos pacientes que tomam estatinas, incluindo pitavastatina. Se uma lesão hepática grave, com sintomas clínicos e/ou hiperbilirrubinemia, ou icterícia ocorrer durante o tratamento, interromper imediatamente. Cautela em pacientes que consomem quantidades substanciais de álcool. Aumento nos níveis de HbA1c e glicemia em jejum foram relatados. Este medicamento contém LACTOSE. Portanto, deve ser usado com cautela em pacientes que apresentem intolerância à lactose. Gravidez e lactação: Categoria de risco na gravidez: X. Este medicamento não deve ser utilizado por mulheres grávidas ou que possam ficar grávidas durante o tratamento. Este medicamento causa malformação ao bebê durante a gravidez. Interações com medicamentos, alimentos e álcool: ciclosporina, eritromicina, rifampina, genfibrozila, outros fibratos, niacina, colchicina, varfarina, atazanavir, enalapril e diltiazem. Posologia: 2 a 4 mg, por via oral, uma vez ao dia, a qualquer hora do dia, com ou sem alimento. Dose inicial recomendada: 2 mg; dose máxima: 4 mg. Após o início ou após a titulação de Ebatz®, as concentrações de lipídeos devem ser analisadas após 4 semanas, e a dose deve ser ajustada de acordo. A dose de pitavastatina deve ser individualizada em pacientes com insuficiência renal moderada e severa, bem como em pacientes com doença renal em estágio terminal recebendo hemodiálise, sendo a dose máxima de 2 mg, uma vez ao dia. Em pacientes tomando rifampina, a dose de Ebatz® de 2 mg, uma vez ao dia, não deve ser excedida. Este medicamento não deve ser partido, aberto ou mastigado. Reações Adversas e alterações de exames laboratoriais: Reação comum (> 1/100 e < 1/10): dor nas costas, constipação, diarreia, mialgia, artralgia, cefaleia, gripe e nasofaringite. Vide demais reações adversas na bula completa do produto. HYPERLINK "mailto:libbs@libbs.com.br"Reg. MS 1.0033.0206/Farm. Resp.: Cintia Delphino de Andrade CRF-SP n 25.125. LIBBS FARMACÊUTICA LTDA/CNPJ 61.230.314/0001-75/Rua Josef Kryss, 250 – São Paulo -SP/Indústria Brasileira/ EBATZ-MB02-19/SAC: 0800-0135044. Ebatz® é um medicamento, durante seu uso, não dirija veículos ou opere máquinas, pois sua agilidade e atenção podem estar prejudicadas.VENDA SOB PRESCRIÇÃO MÉDICA. A persistirem os sintomas, o médico deve ser consultado. Documentação científica e informações adicionais estão disponíveis no Serviço de Atendimento ao Consumidor e no serviço de atendimento aos profissionais prescritores e dispensadores de medicamentos. Referências Bibliográficas: 1. Friedrich DA, Ziajka PE, Smith JO. Pitavastatin use in patients with previous statin intolerance. J Clin Lipid. 2012;6(3):274. 2. Chau QA, Ziajka P, Friedrich D. Long term tolerance of pitavastatin in patients with prior station intolerance. J Clin Lipid. 2013;7(3):264. 3. Masana L. Pitavastatin – from clinical trials to clinical practice. Atheroscler Suppl. 2010;11(3):15-22. 4. Stender S, Budinski D, Gosho M, Hounslow N. Pitavastatin shows greater lipid-lowering efficacy over 12 weeks than pravastin in elderly patients with primary hypercholestolaemia or combined (mixed) dyslipidaemia. Eur J Prev Card. 2013;20(1):40-53. 5. Huang CH, Huang YY, Hsu BR. Pitavastatin improves glycated hemoglobin in patients with poorly controlled type 2 diabetes. J Diabetes Investig. 2016;7(5):769-76. 6.Saito Y. Critical appraisal of the role of pitavastatin in treating dyslipidemias and achieving lipid goals. Vascular Health and Risk Management 2009:5 921-936 7. Teramoto T. The clinical impacto f pitavastatin: comparative studies with other statins on LDL-C and HDL-C. Expert Opin Pharmacother 2012; 13 (6): 859-865. 8.Teramoto T. New evidence on pitavastatin: efficacy and safety in clinical studies. Expert Opin Pharmacother 2010; 11 (5): 817-28. 9. Revista Kairos. São Paulo: Kairos. 31 (372). nov. 2019.

Pedido Eletrônico

ePan2.0

24 horas com você!

Com essa grande ferramenta, **sua farmácia realiza os pedidos com muito mais agilidade e autonomia** em todos os momentos

Além disso, o **ePan conta com outros benefícios**. Confira quais são e aproveite todos eles por **24 horas nos 7 dias da semana**:

- Acesso completo ao estoque
- Melhores descontos e ofertas
- Envio de faltas entre as marcas
- Chat para facilitar as negociações

E muito mais!

Faça agora mesmo o download da versão para computador em nosso site **www.panpharma.com.br**

E conte também com o aplicativo **ePan Mobile** para abastecer a sua loja. Baixe já pelo QR Code:

panpharma